



Curriculum vitae
Europass
Informații personale



Nume / Prenume **OPREA Nicusor Daniel**
Adresă(e)
Telefon(oane)
E-mail(uri)
Naționalitate(-tăți) **Romana**
Data nașterii

Experiența profesională

- | | |
|---|---|
| Perioada | Aug 2012 - prezent |
| Funcția sau postul ocupat | MANAGER MARKETING |
| Activități și responsabilități principale | <ul style="list-style-type: none">- Dezvoltarea rețelei de clienți și promovarea produselor/serviciilor companiei.- Creșterea profitabilității punctului de lucru.- Coordonarea echipelor de vânzări și logistica.- Atingerea și depășirea target-elor și obiectivelor companiei.- Susținerea de interviuri pentru completarea/mărirea echipei filialei.- Reprezentarea companiei în relația cu autoritățile locale. |
| Numele și adresa angajatorului | S.C. RCX AUTOSERV IMPEX S.R.L., franciza S.C. INTER CARS ROMANIA S.R.L. |
| Tipul activității sau sectorul de activitate | Vanzari piese si accesorii auto |
| | |
| Perioada | Apr 2011 - Iul 2012 |
| Funcția sau postul ocupat | CONSILIER VANZARI PIESE AUTO |
| Activități și responsabilități principale | <ul style="list-style-type: none">- Creșterea și dezvoltarea unui portofoliu de clienți din segmentul service-urilor auto și magazinelor de piese auto.- Asigurarea și dezvoltarea unei relații corecte cu și față de clienți.- Identificarea și găsirea de soluții pentru rezolvarea nevoilor clienților.- Consilierea clienților pentru creșterea cifrei de afaceri a business-ului său.- Creșterea, consolidarea și întărirea poziției firmei pe piața locală. |
| Numele și adresa angajatorului | S.C. ELIT ROMANIA PIESE AUTO ORIGINALE S.A. |
| Tipul activității sau sectorul de activitate | Vanzari piese si accesorii auto |
| | |
| Perioada | Mar 2010 - Apr 2011 |
| Funcția sau postul ocupat | CONSILIER VANZARI FLOTE |
| Activități și responsabilități principale | <ul style="list-style-type: none">- Menținerea și dezvoltarea în permanență a unui important portofoliu de clienți persoane juridice.- Identificarea nevoilor clienților.- Prezentarea serviciilor grupului de firme, ofertarea și vânzarea produselor noastre clienților.- Menținerea relațiilor cu firmele de leasing, ofertarea clienților cu produsele acestor societăți și întocmirea dosarelor de leasing.- Promovarea serviciilor și produselor grupului de firme.- Castigarea și fidelizarea unui număr semnificativ de clienți. |
| Numele și adresa angajatorului | S.C. APAN S.R.L. |
| Tipul activității sau sectorul de activitate | Vanzari piese si accesorii auto |
| | |
| Perioada | Aug 2009 - Feb 2010 |
| Funcția sau postul ocupat | CONSULTANT VANZARI PIESE DE SCHIMB |
| Activități și responsabilități principale | <ul style="list-style-type: none">- Identificarea clienților, largirea bazei de date, menținerea și creșterea relațiilor comerciale cu aceștia.- Identificarea nevoilor clienților, ofertarea și vânzarea produselor.- Incasarea creanțelor în termenii contractuale stabilite. |
| Numele și adresa angajatorului | S.C. NALBA S.A. |
| Tipul activității sau sectorul de activitate | Vanzari piese si accesorii auto |

Perioada	Mai 2007 - Mai 2009
Funcția sau postul ocupat	REPREZENTANT VANZARI BUSINESS TO BUSINESS
Activități și responsabilități principale	<ul style="list-style-type: none"> - Păstrarea și dezvoltarea portofoliului de clienți din zona repartizata. - Achitarea de către clienți a facturilor pentru mărfurile livrate. - Asigurarea nivelului de vânzări stabilite de Șeful de departament și de Directorul de Zona. - Urmărirea documentelor de plata și de a documentelor garanție. - Recuperarea la termen a creditelor acordate. - Dezvoltarea segmentului de BUSINESS TO BUSINESS pe zonele alocate. - Lărgirea portofoliului de clienți cu un număr semnificativ de clienți. - Fidelizarea acestor clienți pentru o mai buna colaborare.
Numele și adresa angajatorului	S.C. ARABESQUE S.R.L.
Tipul activității sau sectorul de activitate	Vanzari materiale de constructii si finisaje
Perioada	Dec 2006 - Mai 2007
Funcția sau postul ocupat	Consilier Vanzari Vehicule de Ocazie
Activități și responsabilități principale	<ul style="list-style-type: none"> - Evaluarea autoturismelor pentru Buy Back; - Analiza fisei tehnice a autoturismului; - Prezentare a ofertei clientului; - Negociere directă cu clientii atat la preluarea cat și la vanzare; - Intocmirea actelor de vanzare-cumpărare. - Crearea și dezvoltarea continua a unui important portofoliu de clienti in noul punct de lucru creat; - Cresterea vanzarilor departamentului.
Numele și adresa angajatorului	S.C. PRISMA S.R.L.
Tipul activității sau sectorul de activitate	Vanzari vehicule noi si rulate
Perioada	Sep 2006 - Dec 2006
Funcția sau postul ocupat	Economist - Reprezentant tehnic comercial
Activități și responsabilități principale	<ul style="list-style-type: none"> - Supravegherea incarcarii masinilor cu marfa. - Intocmirea facturilor, avizelor de insotire si actelor de certificare a marfurilor. - Reprezentarea firmei in relatiile cu clientii si cu bancile (plati efectuate cu ordine de plata si alte tranzactii).
Numele și adresa angajatorului	S.C. METALOTERRA S.R.L.
Tipul activității sau sectorul de activitate	Comert cu produse din tabla
Educație și formare	Masterat: Marketing și Comunicare în Afaceri
Perioada	2006 – 2008
Calificarea / diploma obținută	Manager
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Marketing, Managmentul afacerii, Comunicare în afaceri
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Facultatea de Stiinte Economice si Administrative, Galati
Educație și formare	Facultate: Geografia Turismului
Perioada	2002 – 2006
Calificarea / diploma obținută	Economist specializat în turism
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Economie, Turism, Geografie
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Facultatea de Stiinte Economice si Administrative, Galati
Educație și formare	Colegiu / Studii postliceale: Turism/ Vama
Perioada	2000 – 2002
Calificarea / diploma obținută	Licențiat în specializarea Agent Turism – Vama
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Turism, Legislatie Vamala
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Colegiul particular Dimitrie Cantemir, Galati

Educație și formare Liceu: Electromecanic echipamente si instalatii electrice
Perioada 1996 – 2000
Calificarea / diploma obținută Diploma de bacalaureat
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare Liceul Industrial Metalurgic, Galati

Aptitudini și competențe personale

Limba(i) maternă(e) Română

Limba(i) străină(e) cunoscută(e)

Autoevaluare

Nivel european (*)

Limba engleză

Limba franceză

	Înțelegere			Vorbire		Scriere		
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă			
	A2	Utilizator independent	A2	Utilizator independent	A1	Utilizator independent	A1	Utilizator independent
	A1	Utilizator independent	A2	Utilizator independent	A2	Utilizator independent	A1	Utilizator independent

(*) Nivelul Cadrului European Comun de Referință Pentru Limbi Străine

Alte competențe, aptitudini specializări și calificări

Cursuri de perfecționare

2003 – Modul psiho -pedagogie
 2017 – Curs de perfecționare in vanzari
 2019 – Curs de electricieni instalatii de joasa si inalta tensiune

Competențe de comunicare

Competențe organizaționale / manageriale

Coordonare echipe de vanzari si de logistica
 Admistrare afacere

Competențe dobândite la locul de muncă

Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului

Permis de conducere

B

Informații suplimentare

Căsătorit

Data completării: 19.02.2021

Semnătura: